

上半年民和工业园区完成工业投资2.69亿元

本报讯(记者 张璐)今年以来,海东市民和回族土族自治县工业园区加快推进产业转型升级,不断提高企业运行质量和效益,实现生态效益、经济效益和社会效益共赢的工作要求,大干快干,上半年完成工业投资2.69亿元,同比增长28%,完成全年目标的54%,工业投资任务实现“双过半”目标。

招商方面,制定《民和工业园项目落地建设年活动实施方案》,依托100万吨铝基产业基础,从江苏省招商引进一家投资4亿元建设年产10万吨高端铝棒项目,争取年内开工建设围绕延链、补链、强链,积极与上海杉杉科技有限公司、河南省平顶山东方碳素股份有限公司进行对接洽谈,加深与青海卓达新材料科技有限公司以及招商引进的青海生龙新材料科技有限公司产业链发展领域的合作,推动锂电池负极材料产业链加速集聚成型。研究制定《民和工业园区招商引资优惠二十条措施》,充分发挥园区招商引资十大优势,切实落实服务绿卡制度,落实中小企业创业园入驻项目3年免租、投产后一次性给予5万元补助资金等惠企暖企政策,大抓招商引资,大抓项目引进,已招商引进锂电池负极材料一体化项目、高端铝棒项目、水泥制品项目及农副产品加工等产业项目7项,总投资11.83亿元。

项目建设方面,牢固树立“项目为王”理念,把项目建设作为稳定经济增长、扩大有效投资的重要载体,分解目标任务,加大项目建设力度,做到以周保月、以月保季、以季保年,年内共计划实施各类项目28项,总投资17.71亿元。力争总投资7亿元的青海生龙新材料科技有限公司年产5

万吨锂电池负极材料一体化项目、总投资1.2亿元的青海西部水电有限公司420KA电解槽石墨化磷生铁浇筑技术改造项目、总投资8800万元的青海西部水电有限公司分布式光伏项目等15个新建项目年内陆续建成投产,确保总投资0.41亿元的民和丰机砖厂年产4000万块彩色渗水砖项目、总投资0.4亿元的民和恒鑫工贸有限公司年产10万吨硅铁粉项目等13个续建项目全部建成投产。

优化营商环境方面,牢固树立“服务企业就是服务发展”的理念,坚持先服务后管理再提升,认真落实“助企暖企春风行动”各项措施,以服务企业、项目建设提供最优服务,提振企业发展信心。为青海生龙新材料科技有限公司、青海西部水电有限公司等重点企业、重点项目发放服务绿卡,按照“一个项目、一名领

导、一名服务专员”的服务机制,提供精准化、精细化服务,做到项目管理有台账、项目服务有专员、项目绿卡有通道、项目审批有提速、生活服务有便利。联合青海省生产力促进中心有限公司举办“助企暖企、科技赋能”科技政策培训班,瞄准企业政策需求“痛点”,扫清解读“盲点”,梳理申报“要点”,提高科技惠企政策的知晓率,调动企业加大研发投入的积极性,提升企业申报高新技术产业的成功率。持续推动园区机关干部“一对一”包联企业、包联项目机制,开展“四承诺”服务制,做好企业服务“贴心人”,提供“店小二”“保姆式”服务,做到一切条件在园区提供、一切问题在园区协调推进、一切手续在园区协调跟踪办理、一切惠企暖企服务在园区体现,打通为企服务“最后一公里”。

“红色驿站” 为户外工作者搭建暖心的家

本报实习记者 韩世伟

喝水难、乘凉难、热饭难、歇脚难……这些经常困扰户外工作者的烦心事,从2023年7月起,对于在海东市民和回族土族自治县工作的大部分新业态就业群体已不再是难题。

近日,记者来到民和县电商产业园,大门左侧“红色驿站”的红色主题设计十分醒目。走进内部虽然只有十几平方米,但饮水机、充电设施、微波炉等设施一应俱全,有效解决了产业园内14家电商企业以及邮政、极兔、圆通、申通、中通、韵达6家快递物流企业的员工劳作后休息、接取饮用水、手机充电等难题。

民和县倾力打造的5个“红色驿站”目前已同步投放使用,驿站主要包括红卫村综合服务中心、第二全民健身中心、驮岭区坤宜嘉“红色物业”、电商产业园、史纳B4小区永信物业办公室5个点,可以覆盖民和县城大部分区域,为新业态就业群体和户外工作者搭建起暖心的“家”。

“以前都是在路边找地方休息,自从有了红色驿站,夏天热我们可以进来乘凉喝口水,累了也有了休息落脚的地方,方便多了!”从事快递行业8年的申通快递负责人苏贤程告诉记者,民和县城加上周边的乡镇大约有150多名快递员,80%以上的快递员都会来电商产业园这里完成揽件、配送等业务。虽然园区给他们提供了免费的仓库用于仓储货物,但却没地方歇脚。自从有了“红色驿站”,快递员们再也不用为没地方休息发愁了。

位于团结路与212国道交叉口的驮岭

小区,是民和县最大的安置小区,这里有1万多名居民,大部分是从新民乡、李二堡镇等乡镇搬迁过来的群众。因为住户密集,驮岭小区成了快递员、外卖员经常往来之地,加之在夏季时,有不少群众会在附近售卖自己种的蔬菜水果,炎炎烈日下急需一个休息的地方。

民和县通过召开座谈会,征询新业态从业群体的意见,充分了解他们的现实需求,结合新业态从业者分布和服务半径,因地制宜、科学精准将驿站设立在坤宜嘉物业服务中心,借助“红色物业”发展,实现驿站服务辐射最多群众。

“白天,环卫工人、快递小哥,还有小区门口流动的商贩会来这里歇歇脚,喝点水。买菜走累了的老人们也会来这里歇一会。”坤宜嘉物业工作人员在阅读角摆放红色书籍、报刊,并在墙上悬挂图文并茂的红色文化展板,供新业态从业人员在休息、充电之余加强学习。

“按照托管协议,‘红色驿站’的日常管理和维护由‘红色物业’和村级综合办公服务中心负责,坤宜嘉物业会努力当好管理員,提升服务质量,为大家提供一个干净整洁的休息场所。”驮岭小区坤宜嘉物业管理有限公司党支部书记王克恭表示。

民和县委组织部的工作人员张军告诉记者,下一步,民和县将继续从关心关爱和政治引领入手,大力发展“红色驿站”,努力将“红色驿站”打造成为流动人员学习党建知识的“充电桩”,逐步提高新业态从业人员的思想意识和社会认同感,积极引导他们加入党员队伍,激活新兴领域党建新活力。

高原娃娃菜喜获丰收

本报实习记者 朵玉雪 摄影报道

盛夏时节,烈日炎炎,走进海东市互助土族自治县台子乡,集中连片种植的娃娃菜翠绿欲滴、长势喜人。当地农民正在地里忙着铲菜、打包、装车,现场一派繁忙景象。

近年来,台子乡依托良好的地理气候资源优势,积极鼓励种植大户因地制宜发展富民兴村产业,带动群众通过参与种植、土地流转、务工就业等方式实现增收,推动乡村产业振兴。



据互助县技术服务中心副主任李有全介绍,今年,互助县共种植213公顷娃娃菜。为带动村民致富,互助县技术服务中心帮助农户选择最受市场欢迎的品种,利用乡村振兴发展资金,给农户发放化肥、农药、地膜,并进行技术指导,帮助农户减少生产成本,扩大种植规模,带动经济效益。

走进台子乡的田间地头,目之所及是一片成熟待采收的娃娃菜,黄芯绿叶,长势喜人。记者在采收现场看到,几位村民娴熟地将娃娃菜装袋、打包,他们手起铲落,几秒钟就铲了好几颗娃娃菜,整套动作行云流水,一气呵成。在烈日的照射下,农户的额头上早已渗出许多细密的汗珠,但丝毫不影响他们干活的速度。

“我们家里都有老人小孩要照顾,很少外出打工,现在能在家门口挣钱,一天150元左右,一个月也有4000多的收入,心里高兴,干活儿也带劲。”村民井发兰高兴地说。

对于这些无法外出的村民来说,娃娃菜种植无疑为他们的增收致富路打开了一扇窗。

采收现场,路边停靠着两辆等待装载娃娃菜的大卡车。“今年的娃娃菜是有史以来长得最漂亮的,因为在高原地带种植,气候适中,加上管理得当,没有虫害,品质非常好。”带着外地口音的蔬菜批发商谢卫杰说道。

种植娃娃菜的这些年来,谢卫杰

一直在跟这里的种植户合作,他负责找好销路,将这里的娃娃菜运输到全国各地。当天,装载好的娃娃菜就会通过谢卫杰运输到西宁市、甘肃省兰州市、河南省等地进行销售。

乘着乡村振兴利好政策的“东风”,近年来,不断有种植大户们承包流转台子乡的土地种植蔬菜,再加上相关的政策扶持,台子乡依托蔬菜种植走上了致富的道路。

“我们合作社从2014年成立就开始种植娃娃菜,从前年开始大规模种植,今年娃娃菜长势比去年好多了,目前有10公顷开始丰收,1亩地大概能有5000元左右的收入。”兴家种植家庭合作社负责人许珍告诉记者,他们合作社种植的娃娃菜一年可以种两茬,4月下旬到7月初一茬,7月中旬到10月下旬一茬,这样一来,既能

让土地发挥最大的经济效益,也能让周边农户、合作社获得最大利益。

近年来,台子乡坚持把培育种植大户、致富带头人作为助力乡村振兴的有力抓手,通过种植大户的示范引领,带领群众增收致富,用奋斗创造美好生活。

像许珍一样,在娃娃菜收获的季节,台子乡的许多种植大户积极带动周边村民,村民的日子越过越红火。种植时期,从移栽菜苗到浇水养护,再到娃娃菜成熟后的采收、包装都需要劳动力,致富带头人的引领,无疑为周边村庄里的剩余劳动力提供了大量在家门口就业的机会。“随时都有活做,工钱一天150元,一年下来也能挣个3万多元。”去年以来,一直在菜田务工的村民王女士对这份家门口的工作很是满意。

(上接01版)惠山区选派2批4名挂职干部在乐都区开展工作,发挥好东西部协作“联络员”“排头兵”作用,在帮扶前方恪尽职守,真抓实干,认真履行帮扶职责,以“人才培养、医疗合作、支农助学”为重点,结合乐都区情实际,累计开展100余名乐都急救的专项人员开展支农、支农、支医,强化对口帮扶人才交流的时效性。其中,每年选派6名能力强、教学经验丰富的教学骨干到乐都区东林学校,以“头雁领航、东西协作”的“组团式”支教模式,进一步促进学校办学水平和教学质量的提升,助力学校师生在省级教育教学技能评选、科创比赛中取得优异成绩;选派的医疗帮扶团队对乐都区区级公立医院重点科室进行系统帮扶,实现乐都区医疗卫生领域病患治疗技术多项突破,全面提高了医疗服务能力。

群众到无锡等地实现稳定就业,超2000名脱贫群众实现就近就业。同时,为解决务工人员劳动技能不足、劳务收入不高、不能持续稳定就业等问题,创新举措,实施“企业需求+定向培训+就业+入职后管理”的“订制式”劳务协作,培训百名“带技上岗”的叉车工、电焊工。

建通道 广参与 深挖消费协作潜能

“过去,我们的农产品上市,就怕没人来收,现在不用愁了,只要打开手机,轻轻一按,农产品就能展示在全国网友面前。”

“借助各类平台,我们一大批‘养在深山人未识’的农产品正继续走出大山,走向青海、走向全国。”

“听说我们的洋芋粉条、牦牛肉在无锡很受欢迎,真是太好了!”

让“供货商”和“消费者”面对面看商品、谈需求,扩大乐都区农产品知名度,促进产品销售。先后协调惠山区政协委员、商务系统、企业家、经济开发区等考察团到乐都区开展协作考察活动,在惠山区开展以“青货出青”“西货东输”为主题的乐都区农产品进惠山区产销对接活动。累计开展东西部消费协作考察交流活动10余次。

惠山东乐两区坚持“政府引导、市场主导、社会参与、互利共赢”的原则,持续强化联系沟通,充分利用惠山消费潜力大、市场需求多样化的优势,扎实做好乐都区农产品产销对接,鼓励引导惠山社会各界赴乐都进行消费活动,持续深化消费协作。

如今,惠山区高原农产品体验前洲店、张镇桥店以及南京王子青海特产专卖店三家高原特色农产品直营店,成为拓展消费协作的“前沿阵地”,线上更有乐都特色农产品直销、直播带货等。6年来,累计完成消费协作金额超2000万元,乐都区农产品的气越来越足。惠山区持续协调组织社会力量参与,不断加强惠山区乡镇(街道)、村(社区)、企业、社会组织、社会爱心人士与乐都区开展结对帮扶,社会帮扶“朋友圈”持续扩大,协作帮扶广度深度不断拓展。6年来,累计完成社会帮扶资金超1000

万元,一笔笔凝结着善心爱心的捐赠,彰显了惠山对乐都“山海一家”的责任和情谊。

东西部扶贫协作,让惠山区与乐都区两地的群众成了“陌生而熟悉的亲戚”,两地协作的情谊更加坚实,协作的路子越走越宽,协作的种子更加丰硕。

记者手记:

有一种情谊叫心手相连,有一种牵挂叫山海情深。6年的时间虽短暂,但其中饱含了所有惠山人民的情深义重。“助力乐都区巩固拓展脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接。”惠山区驻乐都区挂职干部是这样说的,也说这样做的。

志合者,不以山海为远。2017年到2023年,惠山东乐两区东西部协作工作在彩陶故里开出幸福之花,结下累累硕果。

山海情缘没有断点。踏上新征程,惠山区与乐都区党委政府和干部群众,将继续携手并进,深度合作,在交流协作上更加深入,进一步念好东西部协作“山海经”,续写新时代发展“山海情”,让山海协作绽放“共富之花”。

90后创业者 敲开养殖“致富门”

本报实习记者 李永兰 摄影报道

“阿爸,你们村现在养羊谁最厉害啊?”“肯定是他嘛,年轻有为,不怕吃苦,现在可是我们村上的人。”在海东市化隆回族自治县乙沙二村,问起谁是致富能手,村上的老人毫不犹豫地推荐他。

他就是乙沙二村“90后”养殖户韩乙四哈克。随着老人手指的方向,走了不到一公里路程,远远就看见韩乙四哈克向记者挥手。

记者看到韩乙四哈克第一眼,黝黑的脸庞,干练的身材,明亮的眸中透着成熟干练的气质。“走,记者同志,我带你去瞧瞧我的羊。”说话间,他熟练地提起一桶饲料走进了羊圈,200余只羊在他的照料下,个个膘肥体壮。

“以前出了这个村才能赚到钱,但母亲体弱多病,我一直未能出去,觉得生活挺苦的,有政府的帮助,我才养了这些羊,让我和母亲的生活变得越来越好……”在给羊开始投喂饲料后,韩乙四哈克站在一旁,开始回忆他的养殖脱贫经历。

韩乙四哈克从小和母亲生活在一起,单亲家庭的他从小就很懂事,以前他和母亲在村里打零工,家庭生活困难。2016年,在政府的帮助下韩乙四哈克在自家附近盖起了简易羊圈,并购买了10只羊,当年卖了6只挣了7千多元。

他拿着第一桶金,开始跃跃欲试,准备扩大养殖规模,便积极拿起书本开始学习,向村内的“土专家”虚心求教,并让驻村工作队和村“两委”在扩大养殖规模上替他出谋划策,经过一番仔细考量后,韩乙四哈克的羊圈初步形成。

“我家的院子大,第二个羊圈就计划在自家的院子里搭建。”韩乙四哈克在家里的院子选好了位置,用彩钢搭起了一个100多平方米的大羊圈,用产业扶持资金加上村里互助协会给他的借款,做起了家庭牛羊育肥,羊圈里最多的时候养了160多只羊,每年纯收入达到了6万元。

韩乙四哈克说,往年受疫情影响,总体销量有所减少,但也卖出了70余只羊,收入近8万元,这一只只羊也让他家发生了翻天覆地的变化。

“开始也吃了不少苦。”韩乙四哈克回

忆道,因为不会养羊,导致羊病死的情况时有发生。为了提高成活率,他自学养殖技术,一些简单的小毛病,他自己完全可以治好,不仅避免了损失,也降低了养殖成本。

在他看来,想搞养殖,一定要懂技术,不仅仅是喂养技术,还有针对畜牧的医术,要把它们喂养好,也要把它们的健康照顾好,只有自己懂技术,才会避免一些大的损失。

从10只羊到160余只羊,从最初的7千元收入到现在的8万元……与那些经历曲折的创业者相比,韩乙四哈克的养殖过程还算顺利。随着养殖规模的不断扩大,乙沙二村村“两委”和驻村工作队也加大了对韩乙四哈克的帮扶力度。“因为饲料需求量比较大,村干部也会帮着协调秸秆。”韩乙四哈克告诉记者,他和朋友在村外另选了个合适的地址,合作开起了养牛场,如今,他的养牛场最高存栏达10余头,收入得到不断增长,还给村内百姓提供了3个就业岗位。

今年,群科镇党委政府高度重视韩乙四哈克这样的创业青年,不仅加大了扶持力度,相对进行政策倾斜,鼓励发展产业,还专门邀请县农科局等行业部门的专业人员对创业青年进行技术指导和培训。

近年来,群科镇乙沙二村在村党支部的带领下,通过发展家庭小牧场,全村牛羊饲养规模高峰期达到了1000头(只),周边屠宰场老板都慕名纷纷上门收购。家庭养殖成本较低,劳动强度较轻,市场风险较小,村民发“羊财”奔“钱途”,尝到了甜头干劲更足了。如今,村民提起“扶贫羊”都喜气洋洋的合不拢嘴。

记者手记:一代人有代人的使命,一代人有代人的责任。目前,青年一代已成为全面推进乡村振兴战略实施的主力军,在产业发展的金色康庄大道上,他们责无旁贷,乘着时代的东风,带领人民群众为实现产业兴旺、生活富裕的美好生活,撸起袖子鼓干劲,实现了家家户户的致富梦!

乡村振兴看海东

